

Allenare e Motivare una Squadra

02 GIORNI

OBIETTIVI

Allenare e motivare un team vuol dire anche gestire le dinamiche relazionali ed emotive che si scatenano nel gruppo: tenere a bada atteggiamenti individualistici, promuovere la fiducia reciproca, il senso di responsabilità, lo spirito di sacrificio e alimentare costantemente la motivazione. Grazie all'esperienza diretta maturata sul campo dai trainer si affronteranno tutti gli elementi che un buon leader deve presidiare nella guida e nello sviluppo del proprio team di lavoro.



*"La vera responsabilità
in squadra è dare l'esempio
in prima persona"*

FERDINANDO DE GIORGI

PROGRAMMA

Il ruolo del leader/allenatore

- > Competenze distintive
- > Abilità e attitudini relazionali
- > Autorità e forza interiore
- > Compiti
- > La resistenza all'ingratitudine

Il ruolo delle emozioni nel team

- > Emozioni positive e negative
- > Sfruttare l'energia delle emozioni per raggiungere gli obiettivi comuni
- > Gestire le vittorie e le sconfitte

La relazione di squadra

- > La condivisione dei valori
- > I principi di onestà e sensibilità
- > La disponibilità
- > Capire gli altri
- > La fiducia reciproca
- > L'egoismo

Lo sforzo e la fatica

- > Riconoscere i difetti del team
- > Gestire il senso di colpa e di vergogna per una sconfitta
- > Il sacrificio
- > Abbandonare il comodo
- > Migliorare

Il "senso del noi"

- > Comunicazione specifica e coordinata
- > Tolleranza e fiducia reciproca
- > Regole

Il fuoco sacro della motivazione

- > La struttura biologica del team
- > L'importanza di avere uno scopo
- > La volontà
- > La coscienza di avere delle ragioni
- > L'azione di squadra



PARTECIPANTI



Manager e leader di team che desiderano ampliare le proprie competenze nella gestione delle risorse soprattutto dal punto di vista del coinvolgimento emotivo e delle leve motivazionali.

EDIZIONI

2019


Milano, 25-26 Febbraio

Milano, 20-21 Maggio

Milano, 11-12 Novembre


ISCRIZIONI

 SINGOLA € 1.315 (+IVA)
per l'iscrizione di un partecipante

 MULTIPLA -15% a persona per:
• 2 o più iscritti alla stessa edizione del corso
• 9 o più iscrizioni nell'arco di 12 mesi a diversi corsi a catalogo

COME ISCRIVERSI

 +39 02 38010666

 +39 02 38010871

 www.scuoladipaloalto.it

 informazioni@paloaltoscuola.it